

















































Socios colaboradores

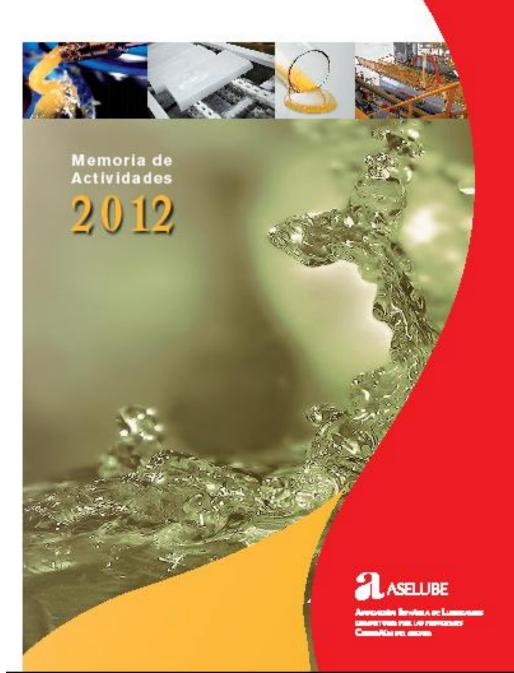












ASELUBE



Asociación Española de Lubricantes

Memoria de Actividades 2012

18 de abril de 2013



Asociación Española de Lubricantes

D. Pedro Corrales Rodrigáñez

Presidente

Aselube en cifras – 2012 (1/2)



- 18 principales compañías de lubricantes en España, principales marcas locales y globales, petroleras e independientes
- Cerca del 86% del mercado total de lubricantes en España
 - √ 84% en automoción
 - √ 85% en industriales
 - √ 100% en marinos
 - √ 70% en grasas
 - √ 99% en proceso
- Una facturación de cerca de 1.160 M €
- Inversión 16 M €

Aselube en cifras – 2012 (2/2)



- Se acerca a los 1.400 empleos directos
- 15 plantas en España con una capacidad de producción de en torno a 865 mil Tm
- Cerca de 60 delegaciones comerciales
- Calidad certificada (ISO 9001 y 14.000 entre otras)
- Interlocutor fundamental desde el mundo del lubricante

Objetivos de Aselube



Calidad

Sostenibilidad del medio ambiente

Información estadística

Defensa del consumidor

Defensa de la competencia

Entorno 2012



- A nivel global se mantiene el crecimiento, si bien hay una ralentización en los países emergentes
- En Europa la evolución del PIB fue del -0,3%
- En España caída del PIB -1.4 %, con un descenso generalizado del consumo
- El paro aumentó hasta cuotas del 25%
- Persiste un alto nivel de endeudamiento Interno y Externo
- Se acometieron las reformas Laboral, Bancaria y Financiera
- Aumento de las exportaciones, disminución de las importaciones
- Gran mejora del balance por cuenta corriente
- También se han detectado cambios de comportamiento en los consumidores

Expectativas para 2013



- La recuperación de la economía probablemente será lenta y prolongada
- El paro aumentará ligeramente durante 2013
- Previsión Evolución PIB 2013 (Eurostat):
 - Zona Euro: +0.1 %
 - España: -1.4 % (-1.6% según FMI)
- Las reformas acometidas empezarán a dar sus frutos
- Mercado Lubricantes: Se espera una ligera caída durante el 2013
- Materias primas: Posible Tendencia al alza

Desafíos del sector para 2013



- En general en España debemos adaptarnos a la nueva realidad interna:
 - Menor crecimiento, menor consumo y mayor competencia
- Adaptar la oferta a la nueva demanda y hábitos del consumidor
- Mejora de la calidad y desarrollo de nuevos productos
- Eficiencia: Continuar la mejora de los procesos y adecuación de los costes a la realidad económica
- Exportaciones: Gran oportunidad Realidad para España y para el sector.
 - 6 de las 10 grandes obras de ingeniería civil del mundo se están realizando por empresas españolas

18 de abril de 2013



Muchas gracias por su atención



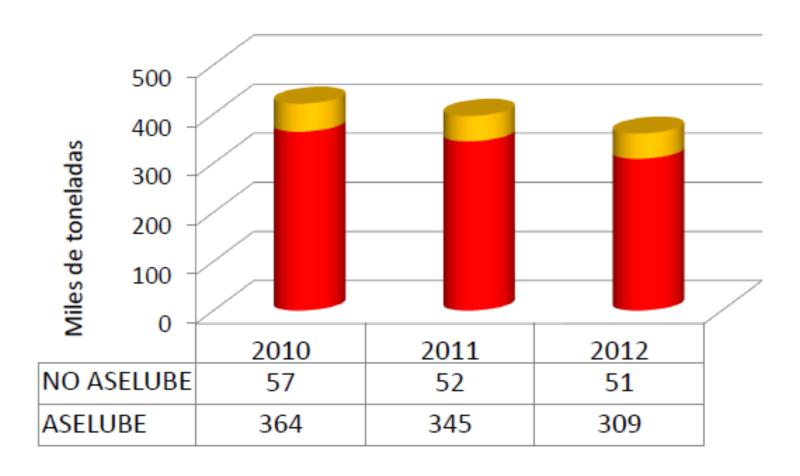
Asociación Española de Lubricantes

D. Luís Alcázar

Presidente de la Comisión Estadística

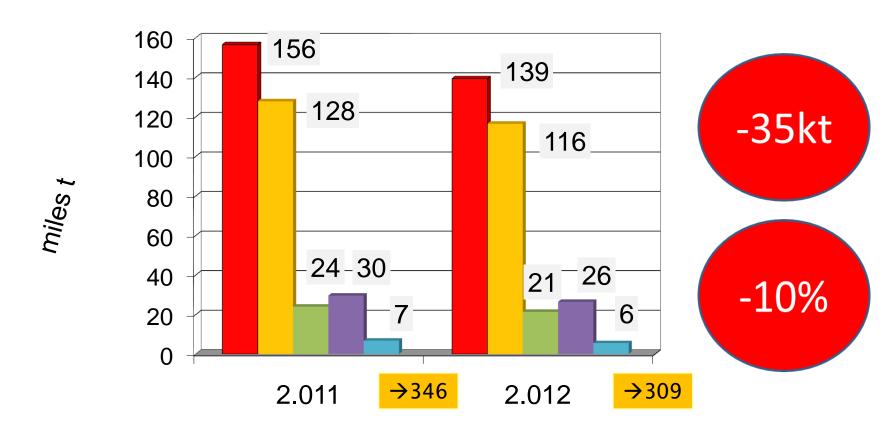
EL mercado del lubricante en 2012





Cifras de ventas ASELUBE





■ Automoción ■ Industriales ■ Marinos y Aviación ■ Proceso ■ Grasas

Resumen de reducción de mercado



	% var.	% var.	Kt "perdidas"
	anual	acumulado	acumulado
	11/12	07/12	07/12
Automoción	-11%	-34%	71
Industriales	-9%	-40%	78
Marinos	-11%	-32%	10
Proceso	-11%	-31%	12
Grasas	-18%	-52%	6
TOTAL	-10%	-36%	176

18 de abril de 2013

Estructura de ventas en ASELUBE





En 2011			
Automoción	44.5%		
Industriales	38.0%		
Marinos y Av.	7.0%		
Proceso	8.6%		
Grasas	2.0%		

Ventas de ASELUBE Automoción



sobre 2011

sobre 2007

Automoción Turismos

→ -7,5%

-24%

Las matriculaciones caen un 57% desde 2007

El parque no decrece, se mantiene en 20 Mill. Vehículos

Se alarga hasta los 15.000 km los cambios de aceite (11.000 km en 2007)

La edad media del parque se sitúa cerca de los 10 años (7,1 años en 2007)

Se venden 800.000 vehículos al año y se dan de baja 600.000

Se hacen de media 11.000 km año (niveles de 1997)

Ventas de ASELUBE Automoción



sobre 2011

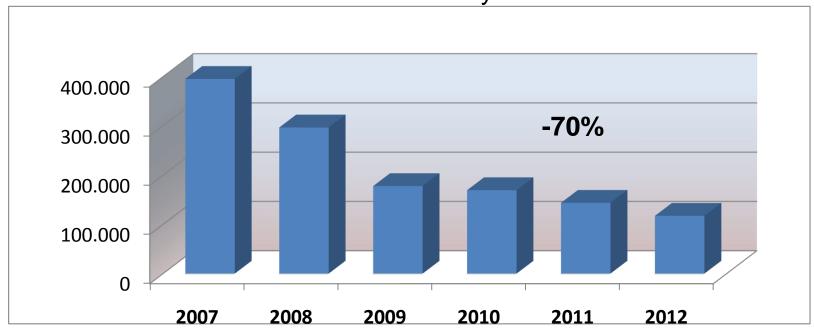
sobre 2007

Lubricantes Motos

→ -23%

-44%

Matriculaciones de motocicletas y ciclomotores 2007/2012



Ventas de ASELUBE Automoción



sobre 2011

sobre 2007

Vehículos pesados

→ -12%

-44%

LA CAÍDA DE LA LICITACIÓN, COMÚN A TODAS LAS ADMINISTRACIONES













Dif. ventas de ASELUBE Industria



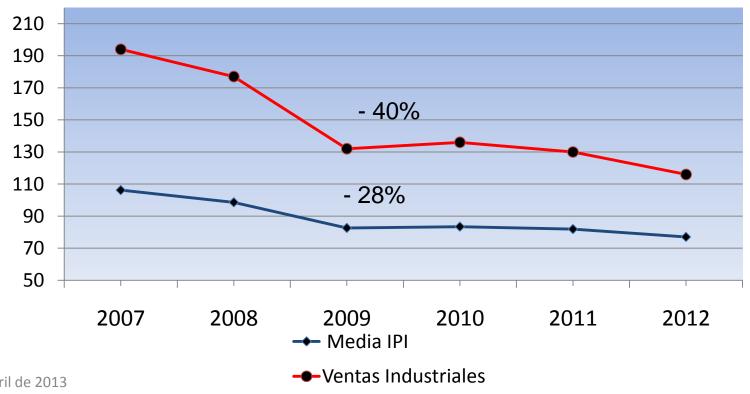
sobre 2011

sobre 2007

Industriales

-9%

-40%

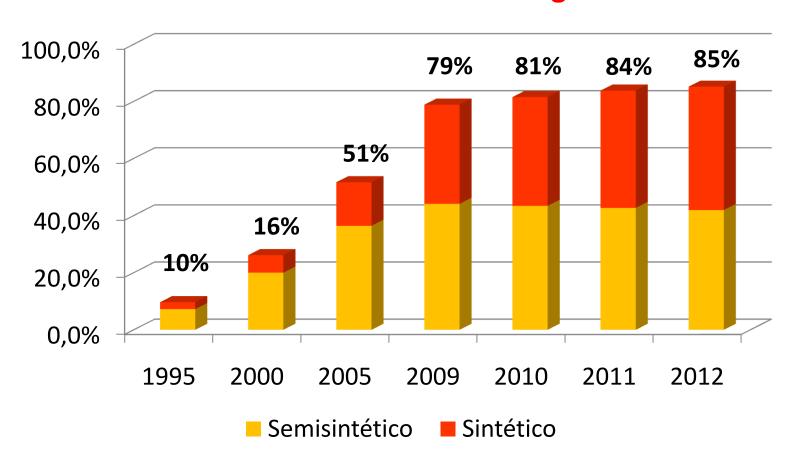


18 de abril de 2013

La calidad exigida



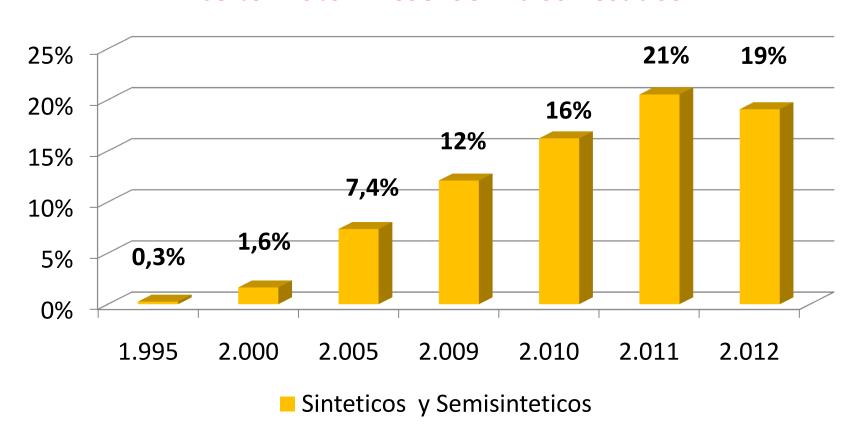
Aceites de Motor Servicios Ligeros



La calidad exigida



Aceite Motor Diesel Servicios Pesados



Canales de distribución



	(%)	<u>2012</u>	<u>2011</u>
•	Gasolineras y EE.SS.	6.4	5.7
•	Tiendas de recambio	23.7	21.7
•	Resto de talleres	18.4	18.4
•	Grandes Superficies	4.5	4.6
•	Autocentros	5,2	5,7
•	Concesionarios	41.8	<u>43.9</u>
		100.0	100.0

(Lubes automoción, sector consumo, ventas a detallistas)

Fuente: Nielsen

Acumulado a final de 2012 y 1º trimestre de 2012 en ASELUBE



sobre igual periodo del año anterior

•	Grasas	- 10%	-18%	- 18%
•	Proceso	+ 5%	- 11%	- 8%
•	Marinos y aviación	- 6%	- 11%	- 9%
•	Industriales	- 5%	- 11%	- 11%
•	Automoción	- 7%	- 9%	- 18%
		<u>2011</u>	<u>2012 </u>	<u>En-Mz 2013</u>

- 5% - 7%

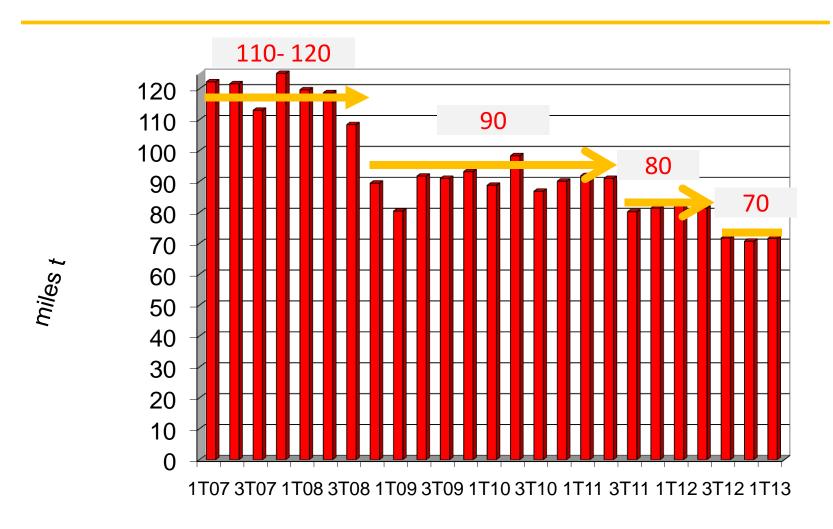
18 de abril de 2013

Suma

- 14%

Evolución trimestral









	2011	2012	%var 12/11
Capacidad de Blending (productos terminados) (miles de toneladas)	865	865	0,0%
	157.1 Kt	165.7 Kt	5,5%
Exportaciones	284.8 M€	319.0 M€	12,0%
Inversiones	13.8 M€	16.0 M€	16,0%

Mantenemos nuestra capacidad productiva

Exportamos el triple de lo que importamos

Hemos invertido en eficiencia y competitividad

Estamos preparados para afrontar el futuro con éxito



Muchas gracias por su atención