



El gas envasado de Cepsa ofrece una alternativa a los usuarios vascos

- Los avances de Cepsa en I+D han hecho posible una botella de butano y propano más ligera, segura e inteligente que las convencionales
- La Compañía realizará una importante inversión en el País Vasco como parte de su plan de expansión para el mercado del gas licuado envasado
- Los clientes podrán gestionar su pedido a través de una sencilla aplicación móvil, lo que constituye un servicio novedoso en el mercado del gas envasado

Cepsa ha presentado esta mañana las botellas de butano y propano que comercializará a partir de ahora en el País Vasco. Los avances de Cepsa en I+D han hecho posible una botella de butano más ligera, con la mitad de peso en vacío que las convencionales (entre 6 y 7 kg menos). Además, este envase es más seguro y manejable gracias a su novedosa asa-guarda válvulas que permite poder transportarlas en vehículos particulares protegiendo la válvula de posibles golpes. También, tiene integrado un chip que permite mejorar e incrementar la seguridad en su proceso de llenado en las plantas industriales.

Las botellas –presentadas esta mañana en un acto que ha contado con la presencia de varios representantes de la Dirección de Energía, Minas y Administración Industrial del Gobierno Vasco-, estarán a disposición de los usuarios a través de un servicio completamente novedoso en el mercado del gas envasado, que incluye una sencilla aplicación para el móvil. De esta forma, el producto se podrá solicitar las 24 horas del día y los 7 días de la semana y además de los puntos de ventas autorizados, se podrá adquirir en las Estaciones de Servicio Cepsa.

50 millones de inversión

Con este lanzamiento, Cepsa inicia un proceso de expansión comercial en el País Vasco, donde tiene presencia desde hace más de 20 años comercializando gas y en el que invertirá parte de los 50 millones de euros de su plan de expansión para el mercado del gas licuado.

Esta ampliación del negocio del gas butano y propano llega tras la realización, por parte de la Compañía, de un exhaustivo estudio para conocer las necesidades energéticas de los consumidores vascos.

Tomando como base las conclusiones de este estudio, Cepsa pone en el mercado un producto de calidad adaptado a las necesidades del consumidor doméstico y profesional en todos los segmentos de comercialización del País Vasco. En la región, la Compañía cuenta hasta la fecha con 40 puntos de venta, 7 vehículos de reparto y un distribuidor con un amplio conocimiento de su sector en la Comunidad, y la intención es ampliar rápidamente estas cifras, si los crecimientos de las ventas son los esperados.

En palabras de Filipe Henriques, Director de Gas Licuado de Cepsa: *"Apostamos por el País Vasco, una de las zonas más importantes en la que aún no teníamos presencia, para ofrecer un producto diferenciado que cubre una necesidad energética."*

Con este lanzamiento, Cepsa apuesta por la expansión de su división de gas en País Vasco en un entorno económico complejo, pero segura de que ofrece un servicio novedoso y de calidad.

Cepsa es un grupo energético, 100% IPIC, que emplea a más de 10.500 profesionales ejerciendo su actividad en todas las fases de la cadena de valor de los hidrocarburos: exploración y producción de petróleo y gas, refino, transporte y comercialización de los derivados petrolíferos y del gas natural, biocarburantes, cogeneración y comercialización de energía eléctrica. Cepsa ha desarrollado un área petroquímica importante, en alta integración con la de refino de petróleo, en la que fabrica y comercializa materia prima para la elaboración de productos de alto valor añadido que son utilizados, principalmente, para la producción de plásticos de nueva generación y detergentes biodegradables. Cuenta con una notable presencia en España y, a través de una progresiva internacionalización de sus actividades, también desarrolla sus actividades en 15 países, comercializando sus productos en todo el mundo.

Madrid, 2 de octubre de 2015

Cepsa - Dirección de Comunicación

comunicacion@cepsa.com

Tel: (34) 91 337 62 02 / 60 00

www.cepsa.com